



Développez du CA additionnel avec le petit-déjeuner

86% des français prennent un petit-déjeuner,
et 7% le prennent en dehors du domicile.*

Le bar-brasserie répond
aux attentes de ces clients
qui cherchent un petit-déjeuner
complet capable de leur apporter
énergie et plaisir.



Grâce aux formules

• **43%** des consommateurs achètent
une boisson quand elle est associée à un menu
(contre 20% seulement quand la boisson est vendue seule).**

• Un menu permet de **multiplier**
jusqu'à 3 fois vos ventes de boissons.**



La solution Andros



Le dispenser

Économique

- Excellent rapport Qualité / Prix

Écologique

- Service au verre (suppression d'emballages et réduction des transports)

Pratique

- Simplification du stockage et de l'organisation
- Simplicité d'installation et d'entretien (SAV dédié)

Dimensions : L425 x l300 x h599

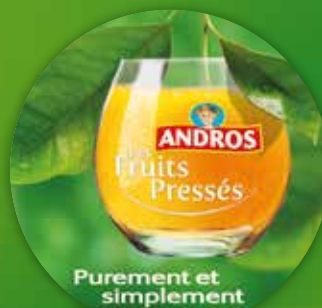
+ 1 kit de mise en place
comprenant des outils de service et de visibilité



12 verres 25cl



Chevalet
avec formules



Vitrophanie